



Wir, die BRC Solar GmbH sind ein innovatives Team mit einem klaren Ziel:

### **Photovoltaikanlagen sinnvoll auf jedem Dach nutzen zu können!**

Dazu entwickeln wir Technologien, um die Potenziale der Photovoltaik besser zu nutzen und auch an nicht optimalen Stellen einzusetzen. Wir haben 2018 als ein Team von technischen Experten im Bereich der Leistungselektronik aus der Fachhochschule heraus selbständig gemacht. Seit der Gründung sind wir stark gewachsen und suchen motivierte Mitarbeiter die gemeinsam mit uns die Energiewende gestalten. Nicht erst morgen, sondern bereits heute. Aktuell läuft die Markteinführung unseres zweiten Produktes an. Mit dieser neugeschaffenen Stelle und der damit verbundenen Internationalisierung möchten wir expandieren und näher an unsere Großhandels-Kunden heranrücken.

Wir suchen dich als

### **Area sales manager m/w/d (in Voll- oder Teilzeit)**

#### **Deine Aufgaben:**

- Betreuung und Entwicklung der Bestandskunden sowie Akquisition von Neukunden
- Ausbau des Vertriebsgebiets in Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Aktives und strategisches Netzwerken in unterschiedlichen Branchensegmenten der PV Branche
- Präsentation des Unternehmens und unserer Produkte auf Messen, Vorträgen und Ausstellungen
- Unterstützung bei der Entwicklung von Verkaufsstrategien sowie Konzeptionierung und Durchführung von Marketingmaßnahmen

In unserem jungen Team arbeitest du nach deinen Fähigkeiten und Interessen. Gemeinsam entwickeln wir deinen Aufgabenbereich in die Richtung deiner Stärken und machen dich zum absoluten Spezialisten oder Multitalent. Weiterbildungen und die persönliche Weiterentwicklung sind für uns selbstverständlich.

#### **Das bieten wir:**

- Flexible Arbeitszeitgestaltung
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Betriebliche Altersvorsorge mit 20% Arbeitgeberzuschuss
- Gute Erreichbarkeit über öffentliche Verkehrsmittel (nächste S-Bahnhaltestelle in 400 m)
- Kostenfreies Laden deines E-Autos oder E-Bikes
- Möglichkeit von Homeoffice
- Eigenverantwortliches Arbeiten

Wir setzen unsere Ziele gemeinsam um. Dazu gehört für uns langfristiges Denken und ein Umfeld des Vertrauens. Der persönliche Austausch und kurze Entscheidungswege stehen bei uns im Fokus. Dein Engagement und Feedback ist ein Schlüssel zum Erfolg des Teams.

#### **Dein Profil:**

Wir suchen die Experten von morgen, dazu gehört für uns eine hohe Eigenmotivation und Begeisterungsfähigkeit. Du arbeitest gerne im Team und bringst außerdem mit

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung bzw. Studium
- Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte (vorzugsweise B2B)
- Einen erkennbaren Charakter mit gewinnendem und überzeugendem Auftreten
- Abschlussicherheit vor Ort und am Telefon

Hast du Lust neue Marktsegmente zu erschließen und Spaß am Verkaufen? Mit natürlichem Geschick und deinen kommunikativen Fähigkeiten betreust du erfolgreich deine Kunden? Du arbeitest gerne im Team? Zudem verfügst du über eine erfolgsorientierte, selbständige und zuverlässige Arbeitsweise? Das Interesse an der Solarbranche sowie idealerweise erste Branchen-/Produktkenntnisse runden dein Profil ab?

Dann werde Teil unseres Teams. Wir freuen uns auf deine Bewerbung.

**Sende deine Unterlagen inkl.  
Gehaltsvorstellungen und frühestem  
Eintrittstermin an [elke@brc-solar.de](mailto:elke@brc-solar.de)**